

26. November 2024 | MOTORWORLD Köln

23. AUTOHAUS / DEKRA Gebrauchtwagenkongress 2024

So vermarkten Profis ihre gebrauchten E-Mobile

Sie sind gekommen, um zu bleiben. Leider machen Elektromobile im Handel gerade keine große Freude. Vor allem wenn die Autos als Gebrauchte auf dem Hof stehen, tut man sich schwer für diese Autos Käufer zu finden. Dass die Restwerte für BEV in diesem weiter fallen, macht das Geschäft doppelt schwer. Welche Möglichkeiten es gibt, die Steckerautos loszuwerden, ist Thema des Gebrauchtwagenkongresses 2024.

DAS ERWARTET SIE:

- Marktüberblick/Prognose
- Restwertentwicklungen
- Händlerdiskussion
- BEST PRACTICE
- Rechtliches
- GW-Management



Scan mich!



© Yakov - stock.adobe.com

Sponsoren

AUF EINEN BLICK

Zeiten

- 11:00 Uhr Check-In mit Welcome Coffee
- 11:30 Uhr Begrüßung und Vorstellung der Agenda
- Business Lunch mit Fingerfood Buffet und Coffee Break
- Programm bis 18:30 Uhr
- Networking Dinner exklusiv im Restaurant El Carrito
- optional am 26.11 oder 27.11.2024 von 10:00 bis 11:00 Uhr Führung durch die MOTORWORLD Köln (Plätze sind limitiert)

Veranstaltungsort

MOTORWORLD Köln, Butzweilerstraße 35-39, 50829 Köln

Übernachtung (exklusive)

Zimmerkontingent vom 26./27.11.2024 mit dem Code: GW-Kongress 2024, Preis Zimmer/Nacht: 152,- € inklusive Frühstück, V8 Hotel Köln @MOTORWORLD

Zielgruppe

Geschäftsführer, Inhaber, Verkaufsleiter, Leiter Gebrauchtwagen, GW-Verkäufer im markengebundenen und freien Automobilhandel, Händlerbetreuer, Hersteller, Importeure und Branchen-Dienstleister im Gebrauchtwagenhandel

Teilnahmegebühr (pro Person):

- **Vorzugspreis für Händler**
brutto 415,31 € (**netto 349,- €** zzgl. 66,31 € MwSt.)*
- für andere Unternehmen
brutto 653,31 € (**netto 549,- €** zzgl. 104,31 € MwSt.)*

AUTOHAUS-Abonnenten sowie Kunden der Sponsoren erhalten 100,- € Rabatt auf den jeweiligen gültigen Nettopreis.

* inklusive Business Lunch, Kaffeepause und Networking Dinner mit allen Getränken am 26.11.2024, zudem Tagungsunterlagen, **exkl. Übernachtung.**

PROGRAMM

DIENSTAG, 26. November 2024

ab 11:00 Uhr bis 18:30 Uhr

mit anschließendem Networking Dinner
exklusiv im Restaurant El Carrito

Begrüßung und Vorstellung der Agenda

Ralph M. Meunzel, Chefredakteur AUTOHAUS
und Bert Grammel, Automotive Expert, Eckert Group GmbH

Gebrauchtwagenhandel unter Strom:

So verändert sich Ihr Marktumfeld

- Marktüberblick Neu- und Gebrauchtwagenmarkt: Insights zu Volumen, Modelle, Kraftstoffarten
- Studienergebnisse: So denken die Privatkäufer und Fuhrparkleiter über Elektroautos
- Prognose bis 2029: Hochlauf der E-Mobilität im Neu- und Gebrauchtwagenmarkt

Benjamin Kibies, Senior Automotive Analyst,
Dataforce Verlagsgesellschaft für Business Informationen mbH

Low Voltage – Restwerte von E-Autos in einem dynamischen Markt

- Restwertentwicklungen von BEV
- Herausforderungen für den Handel

Martin Weiss, Leiter Produktlinie Fahrzeugbewertung,
Deutsche Automobil Treuhand GmbH

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an:
Elisabeth Huber, Telefon: +49 89 203043-1268
E-Mail: elisabeth.huber@tecvia.com



Manuel
Auwärter



Christina
Dost



Steve
Dumke



Athos
Giannelli



Ralf
Giuliani



Dr. Bastian
Grün



Markus
Häring



Henning
Hamann

IHR MEHRWERT:

- Wertvolle Informationen
- Austausch mit Kollegen
- Erfolgsstrategien
- Neue Impulse



Ralph M.
Meunzel



Bert
Grammel

MODERATION

BEST PRACTICE TALK: Der Mensch und die (GW-)Prozesse

- Wir Führungskräfte müssen umdenken!
- Führung und Kommunikation als „Basis für Kernprozesse“?
- Von Leasingrücklauf bis LEAD-Management – wie geht welcher Prozess am besten?

David Liebsch, Fachbereichsleiter Gebrauchtwagen AVEMO Group/Audi Zentrum Hanau und Bert Grammel, Automotive Expert, Eckert Group GmbH

DIALOG: Nicht so einfach wie gedacht:

Was bei Pflege und Wartung von gebrauchten

E-Fahrzeugen im Bestand zu beachten ist.

Michael Tziatzios, Leiter Gebrauchtwagenmanagement, DEKRA Automobil GmbH mit Bert Grammel

Ausgewählte Themen aus dem AUTOHAUS Panel 2024

Ralph M. Meunzel, Chefredakteur AUTOHAUS

Gebrauchtwagenkauf 2024 – online matchen, offline daten

- Insights aus der IfA/AutoScout24 Gebrauchtwagenstudie 2024: 3.000 Gebrauchtwagenkäuferinnen und -käufer befragt
- Der Gebrauchtwagenmarkt wird perspektivisch wieder auf rund sieben Millionen Besitzumschreibungen im Jahr ansteigen.
- 59 Prozent aller Gebrauchtwagenkäufer entdecken ihr gekauftes Fahrzeug auf einem Online-Marktplatz: Kunden suchen zuerst das Fahrzeug und nehmen anschließend Kontakt zum Händler auf.
- Wertverlauf und Standzeiten von Elektrofahrzeugen werden zum Risiko.
- Jeder fünfte Gebrauchtwagenkäufer kann sich vorstellen, seinen nächsten Wagen rein online zu kaufen.

Prof. Dr. Benedikt Maier, Mitglied der Institutsleitung und COO, Institut für Automobilwirtschaft (IfA) und

Dr. Bastian Grünh, Senior Director Sales Strategy & Operations, AutoScout24 GmbH

HÄNDLERDISKUSSION: Gebrauchte BEV-Vermarktung

- Christina Dost, Geschäftsführerin, Autohaus Peter GmbH
- Steve Dumke, Verkaufsberater Mitsubishi & MG, CSB Schimmel Automobile GmbH
- Ralf Giuliani, Geschäftsführer, Motor Center Heinen GmbH

Gewährleistung – Rücktritt – Schadenersatz

- Aus der Rechtsprechung zum Kaufrecht
- Worauf Händler jetzt unbedingt achten müssen

Henning Hamann, Geschäftsführer und Rechtsanwalt, Kanzlei Voigt Rechtsanwalts GmbH

Ergebnisse der neuesten AUTOHAUS- und TARGOBANK-Verkäuferstudie

Markus Häring, Ressortleiter, TARGOBANK Autobank

BEST PRACTICE INTERVIEW:

Schimpfst du noch oder verkaufst du schon

- Kennen wir unseren Markt für gebrauchte E-Autos?
- Versuchen wir, diese Fahrzeuge in unser bisheriges Vertriebssystem zu pressen oder gehen wir lieber neue Wege?
- Wie bekommen wir unser Vertriebsteam dazu, auch gebrauchte E-Autos verkaufen zu WOLLEN?

Manuel Auwärter, Geschäftsführung, Autohaus Felix Kloz GmbH und Bert Grammel, Automotive Expert, Eckert Group GmbH

Gebrauchtwagen Management bei EVs

Chancen vs. Risiken

- EV Gebrauchtwagen Roadmap to Excellence

Athos Giannelli, Founder & CEO, GP-International Consulting



Benjamin
Kibies



David
Liebsch



Prof. Dr. Benedikt
Maier



Michael
Tziatzios



Martin
Weiss

REFERENTEN